

Meer muziek in de klas: zo financier je je plannen

Je hebt samen met een aantal partners een geweldig idee om meer muziek in de klas voor elkaar te krijgen op de basisscholen in jouw regio. De vraag is nu: waar komt het geld vandaan om je plannen structureel te financieren? Welke financieringsbronnen zijn er en hoe ga je te werk?

Extra budget werven lijkt een hele opgave, maar als je goed voorbereid bent, goed samenwerkt en het op een gestructureerde manier aanpakt, kun je zeker succes behalen. Er zijn meer financiers die willen bijdragen dan je misschien denkt – maar je moet ze wel weten te overtuigen. Daarvoor is een gedegen voorbereiding nodig: zorg dat je met een goed verhaal komt. Inspirerend, goed onderbouwd en realistisch van opzet. Zo kweek je enthousiasme bij potentiële gevers, én vertrouwen in het plan en de organisatie ervan.

Het vijfstappenplan voor fondsenwerving

Stap 1. Maak een plan

Een plan als uitgangspunt voor uitvoering en financiering: bepaal nauwkeurig wat wil je gaan doen aan muziekonderwijs, op welke schaal, voor welke groepen, met welke methode, welke samenwerkingspartners, wat wil je ermee bereiken, welke kennis is daarvoor nodig et cetera?

Stap 2. Stel een begroting op

Maak een overzicht: wat kost wat? Welke middelen zijn er al, wat is nog nodig de komende jaren, wat kan al in natura aan kennis en inzet 'gehaald' worden bij samenwerkingspartners?

Stap 3. Ga op zoek naar financieringsbronnen

Gebruikmaken van bestaande regelingen voor het stimuleren van muziekonderwijs, bedrijven en fondsen vinden die dit doel een warm hart toedragen, bijdragen werven van ouders en in natura: verken de vele mogelijke financieringsbronnen.

Stap 4. Maak een dekkingsplan

Maak het plaatje compleet: bepaal met welke middelen je de begroting de komende jaren rond krijgt.

Stap 5. Aan de slag: werven in de praktijk

Plan, begroting, geldbronnen, dekkingsplan: check! Een goede voorbereiding is het halve werk. Nu kun je met een ijzersterk verhaal op pad waarmee je extra budget binnenhaalt – en daarmee extra tijd, kennis en meer mogelijkheden voor muziekonderwijs op jouw school.

Stap 4: Maak een dekkingsplan

Je hebt een plan, een begroting, en je hebt kansrijke bronnen geselecteerd voor de financiering. Om je financiële strategie compleet te maken, heb je nog één ding nodig: het dekkingsplan. Daarin zet je hoe je het totaalbedrag uit je begroting gaat financieren: waar haal je het geld vandaan? Het dekkingsplan laat zien welke baten de begroting zullen dekken. De totale kosten uit de begroting en de totale inkomsten uit het dekkingsplan komen dus overeen.

4.1 Wat neem je op in het dekkingsplan?

Specificeer de inkomsten die je verwacht, bijvoorbeeld:

- inkomsten die het initiatief zelf oplevert (bijvoorbeeld ouderbijdragen van de scholen)
- investering door de betrokken organisaties zelf
- bijdragen van de overheid: Rijk, provincie, gemeenten
- bijdragen van externe geldgevers, zoals fondsen, serviceclubs en sponsors
- opbrengsten uit acties en crowdfunding

4.2 Hoe ziet het plan eruit?

Een dekkingsplan is een onderdeel van de begroting. Hieronder zie je hoe zo'n plan er in de basis uit kan zien (bijvoorbeeld in een Excelformulier):

Baten initiatief [naam, jaar]	Inkomsten
Gemeentelijke subsidie	...
Bijdrage fonds X	...
Bijdrage serviceclub Y	...
...	...
Totaal	...

Het is aan te raden om de verschillende soorten inkomsten te spreiden, zodat het financieel draagvlak breed is en het initiatief niet afhankelijk van de inbreng van één of een paar partijen. Benader je verschillende fondsen, neem dan de verwachte bijdragen van die fondsen op in het dekkingsplan. Vermeld welk bedrag je hebt aangevraagd en of die aanvraag al is toegekend.